



Für unsere Hauptabteilung Kunden-/Partnerservices am Standort Stuttgart suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

## Kundenmanager Vertriebssysteme (m/w/d)

Die SV Informatik GmbH mit Sitz in Mannheim ist ein Unternehmen der SV SparkassenVersicherung Holding AG. Die Gesellschaft stellt als IT-Dienstleister Informationssysteme und Anwendungen für Versicherungsunternehmen zur Verfügung und beschäftigt in Stuttgart, Mannheim und Wiesbaden rund 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

### Ihre wesentlichen Aufgaben:

- ✓ Betreuung der Kunden im Bereich Vertriebssysteme
- ✓ Beratung und aktive Unterstützung bei der Gestaltung optimaler Lösungen zu Vertriebs- und Kundenprozessen
- ✓ Design von Lösungen entlang der gesamten vertrieblichen Prozesskette
- ✓ Erarbeitung einer in die Gesamtarchitektur eingepassten Produktstrategie
- ✓ Ausbau und Optimierung der Systeme für die Vertriebspartner
- ✓ Beurteilung und Bewertung von Produktentwicklungen auf dem Markt
- ✓ Beratung und Unterstützung im Hinblick auf Fragen zur Architektur, Produktstrategie, Methodik und Datenmanagement

### Ihr Profil:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Informatik, Wirtschafts- oder Versicherungswissenschaft, Betriebswirtschaft oder einen vergleichbaren Abschluss
- ✓ Eigenverantwortliches aktives Gestalten und Handeln
- ✓ Erfahrungen in der Einschätzung, Planung und Umsetzung von Anforderungen und Changes
- ✓ Freude an der Beratung von Kunden und Anbietern
- ✓ Flexibilität in der Lösungsfindung, Gelassenheit im Umgang mit Konflikten und Souveränität im Auftreten
- ✓ Konfliktfähigkeit, Beharrlichkeit sowie prozessorientiertes Denken und Handeln

### Wir bieten:



#### Projekte

Mit Verantwortung und Freiräumen abwechslungsreiche Projekte umsetzen.



#### Flexibilität

Mit einer 38-Stunden-Woche im flexiblen Arbeitszeitmodell mehr Freizeit haben.



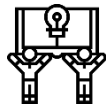
#### Machermentalität

Mit eigenen Visionen und Innovationen zum Erfolg des Unternehmens beitragen.



#### Arbeitsklima

Mit einer flachen Hierarchie und schnellen Entscheidungswegen besser arbeiten.



#### Team

Mit engagierten Kollegen zusammenarbeiten und gemeinsam neue Ziele erreichen.



#### Weiterbildung

Mit zahlreichen individuellen Fortbildungen ein unbezahlbares Know-how erlangen.

... und vieles mehr auf unserer Website!

